

# La scierie Lion

## développe sa branche négoce

Grande spécialiste du mélèze, la scierie de Combre vient d'investir 330 000 euros pour asseoir son activité de négoce au service des particuliers et des professionnels. Et elle ne compte pas en rester-là : l'an prochain, elle injectera 1,2 M€ dans une machine à scier automatique afin de consolider ses marchés auprès de constructeurs de chalets haut de gamme.

**A**u pays du douglas, la scierie Lion a fait du mélèze sa matière première de prédilection. "Nous le faisons venir des Hautes-Alpes, des Cévennes ou du Morvan, commente Jean-Christophe Lion, 45 ans, à la tête de la Scierie Lion installée à Combre. Nous avons appris à travailler cette essence assez compliquée à scier. Nous faisons également du douglas mais la concurrence est plus rude. Le mélèze nous a permis d'aller vers la qualité et le haut de gamme".

Ce n'est donc pas un hasard de retrouver les fabrications de la Scierie Lion dans les stations de ski les plus huppées des Alpes françaises et suisses. L'entreprise a pour clients les plus importants constructeurs européens de chalets de prestige. "Nous venons de fournir les matériaux pour réaliser les murs et les charpentes de deux chalets de 120 m<sup>2</sup> en Suisse. Toutes les pièces de bois sont apparentes. Ils sont magnifiques. Nous ne participons pas à la construction mais parfois nous nous déplaçons pour voir le résultat final. C'est une véritable fierté pour toute notre équipe". La Scierie Lion (8 salariés) travaille plus localement avec des menuisiers, des charpentiers, des maçons, des serruriers ou encore des métalliers.

### Professionnels et particuliers

Outre l'activité scierie (10 000 m<sup>3</sup> par an) qui représente environ 70% d'un chiffre d'affaires global de 1,4 million d'euros, l'entreprise a fortement développé son activité négoce et vient d'investir 330 000 euros pour passer la vitesse supérieure dans ce



Jean-Christophe Lion, dirigeant de la Scierie Lion à Combre.

domaine. "Nous sommes en ordre de marche désormais pour accueillir nos clients dans d'excellentes conditions, y compris les particuliers qui représentent environ 35% de notre chiffre d'affaires", poursuit le dynamique chef d'entreprise. Nous disposons d'un véritable show-room et de locaux administratifs dignes de ce nom". Bois d'ossature, panneaux d'ossature, parquets intérieurs, lambris, parements intérieurs, produits de finition... impossible de ne pas trouver son bonheur. "Ce show-room, c'est vraiment l'aboutissement d'une logique, d'une stratégie. Nous allons pouvoir lancer une vraie démarche de marketing et de communication, à la fois vers les particuliers et les professionnels qui peuvent consulter nos stocks sur notre site, commander les pièces et venir les chercher dans un délai très court". Grâce à ces nouveaux bâtiments, la Scierie Lion est également capable de stocker des pièces sèches, ce qui lui confère un véritable avantage concurrentiel. "Avec les nouvelles

normes, les pièces de charpente doivent afficher entre 18% et 20% d'hygrométrie. Nous proposons à nos clients charpentiers des bois répondant à cette exigence et surtout immédiatement utilisables et dans les quantités voulues. La qualité de fabrication et de service, c'est vraiment notre exigence. Quand une pièce n'est pas belle, même si elle passe dans nos standards, je la fais refaire".

L'année 2015 restera évidemment dans les annales de l'entreprise avec cet important investissement. Mais pas question pour Jean-Christophe Lion d'en rester là. Dès 2016, la PME injectera 1,2 million d'euros dans l'achat d'une délignieuse à entrée automatique. "Elle nous permettra de passer de 8 à 16 produits/minute. Cela réduira également la pénibilité et n'aura pas de conséquences néfastes sur l'emploi. Nous cherchons au contraire des jeunes qui voudraient travailler dans notre métier. Nous sommes prêts à les former, mais les candidats sont rares". ■