

INVITATION INVITATION INVITATION

S'INFORMER SUR LES GROUPEMENTS D'ENTREPRISES

PROMOUVOIR SON ENTREPRISE

RENCONTRER UN MAXIMUM DE **CONFRÈRES** EN UN MINIMUM DE TEMPS

DÉVELOPPER SON RÉSEAU PROFESSIONNEL

ÉCHANGER

AVEC D'AUTRES ENTREPRENEURS SUR LES GROUPEMENTS, L'OFFRE GLOBALE ET LES MACRO-LOTS

BOOSTEZ VOTRE **RÉSEAU PROFESSIONNEL** AVEC



Mardi 17 octobre 2017
18h - 20h



au Domaine des Palais
Charpinot
42820 AMBIERLE

Organisé par :



en partenariat avec :



PROGRAMME PROGRAMME



18h00 Accueil

18H15

1^{er} temps fort :
Intervention sur les marchés
par la plateforme Rénov'actions42

18h30

2^{ème} temps fort :
Rencontres rapides en face à face de
12 minutes avec de potentiels partenaires

20h00

Cocktail dinatoire

Inscription sur

<https://batimeeting17octobre2017.matchmaking-studio.com>

Dès votre inscription,
vous aurez accès à la
liste des participants.

Sélectionnez les entreprises
que vous souhaiteriez rencontrer.

Validez ou non les demandes de
rendez-vous qui vous sont adressées,
et recevez les réponses à vos
propres demandes !

Si vous ne recevez pas de
demande, pas d'inquiétudes !
Nous vous assurons un
planning de rendez-vous
bien chargé !

Contacts & Renseignements

Mélanie Planque - Fédération BTP Loire
04 77 42 36 83 - planquem@d42.ffbatiment.fr

Angélique Arnaud - FFB Auvergne-Rhône-Alpes
04 72 44 45 20 - angelique.arnaud@ffbaura.fr



Des rencontres ciblées

Les Bati Meeting® proposent un lieu de rencontres et d'échanges visant à nouer des liens partenariaux. C'est une 1^{ère} étape indispensable qui permet rapidement et directement de qualifier des contacts pour agrandir son réseau et envisager, pour ceux qui le souhaitent, de collaborer sur des projets.



Des rendez-vous de 12 minutes en b2b

| Des participants satisfaits |

88%

des participants estiment avoir rencontré de futurs partenaires de travail

95%

des participants sont ressortis satisfaits après l'événement

| Témoignages |

VILLEFRANCHE-
SUR-SAONE
RHÔNE
23/03/2017

« Ce Bâti Meeting m'a permis de mieux connaître des entrepreneurs que je ne connais que de vue. Désormais, lorsque mes clients, des particuliers pour l'essentiel, me solliciteront pour des travaux connexes, je pourrai les orienter vers ces confrères... et réciproquement ! c'est l'effet réseau : l'échange de bons procédés ! », Christophe BERNOLLIN, gérant de l'entreprise Bernollin & Cie.

SAINT-ETIENNE
LOIRE
12/06/2017

« Si les entreprises qui viennent sont réellement engagées, ça ne peut être que positif ! À renouveler avec Roanne », Catherine PRIMET, de l'entreprise METAL DESIGN CONCEPT.

BOURG-EN-BRESSE
AIN
06/07/2017

« Des moments d'échanges avec un bon temps de discussion. Très bien organisé, et on rencontre des entreprises diversifiées. », Arnaud DEVILLE, de l'entreprise BATISPHERE.